

## **Modelo de Plano de Negócios Simplificado**

Nome da Empresa:	
Sócios:	
<b>1. Definição do negócio e perfil dos empreendedores</b>	
1.1. Qual é o negócio da empresa?	
1.2. Qual o setor em que a empresa vai atuar?	
1.3. Os integrantes da empresa julgam-se em condições de abrir um negócio, com todos os sacrifícios e riscos envolvidos?	
1.4. Os integrantes da empresa conhecem o ramo em que a empresa vai atuar? Justificar.	
<b>2. Análise de mercado</b>	
<b>2.1. Pesquisa de mercado</b>	
2.1.1. O setor é bom para investir? Por que?	
2.1.2. Sobre os clientes:	
Qual é o seu perfil? Quantos são? Onde estão? Quais são as necessidades dos clientes?	
Qual será a forma de atender às necessidades dos clientes?	
2.1.3. Concorrência:	
Quais os principais concorrentes? Qual porcentagem do mercado detêm?	
<b>2.2. Plano de Marketing</b>	
2.1. Descrição do produto/serviço.	
2.2. Qual o diferencial, a vantagem competitiva?	
2.3. Qual será o preço unitário?	
2.4. Como será feita a propaganda?	
2.5. Como o produto será distribuído? Escolha do ponto (se for o caso).	
2.6. Previsão de vendas (em unidades)	
2.7. Qual o percentual das vendas em relação ao mercado total?	
<b>3. Investimentos (R\$)</b>	
<b>Descrição</b>	<b>Valor (R\$)</b>
3.1. Móveis e equipamentos	
3.2. Veículos	
3.3. Reformas (quando não for manutenção preventiva)	
3.4. Despesas pré-operacionais	
3.5. Outros	

<b>Total</b>	
<b>4. Análise Financeira (R\$)</b>	
<b>4.1. Custos dos produtos</b>	
a) Custo do produto (material)	
b) Salários e encargos com pessoal (da produção)	
c) Depreciação de máquinas de produção	
d) Manutenção de máquinas de produção	
<b>Total</b>	
<b>4.2. Despesas operacionais</b>	
a) Salários e encargos com pessoal (administrativo)	
b) Prestação de serviços (contador)	
c) Aluguel	
d) Manutenção (máquinas da administração)	
e) Comissões de vendedores / representantes	
f) Outros	
<b>Total</b>	
<b>5. Receitas</b>	
a) Preço de venda	
b) Quantidade vendida	
<b>Receita total</b>	
<b>6. Demonstrativo dos resultados</b>	
1. Receita bruta de vendas	
2. (-) Deduções da receita bruta (impostos 21%)	
3. (=) Receita líquida de vendas	
4. (-) Custos dos produtos (item 4.1)	
5. (=) Margem de contribuição bruta	
6. (-) Despesas operacionais (item 4.2)	
7. (=) Lucro operacional	
<b>7. (-) Imposto de renda (Lucro presumido calculado sobre a receita bruta: 1,2 %)</b>	
<b>8. Lucro líquido</b>	